



## Skill.Flow:

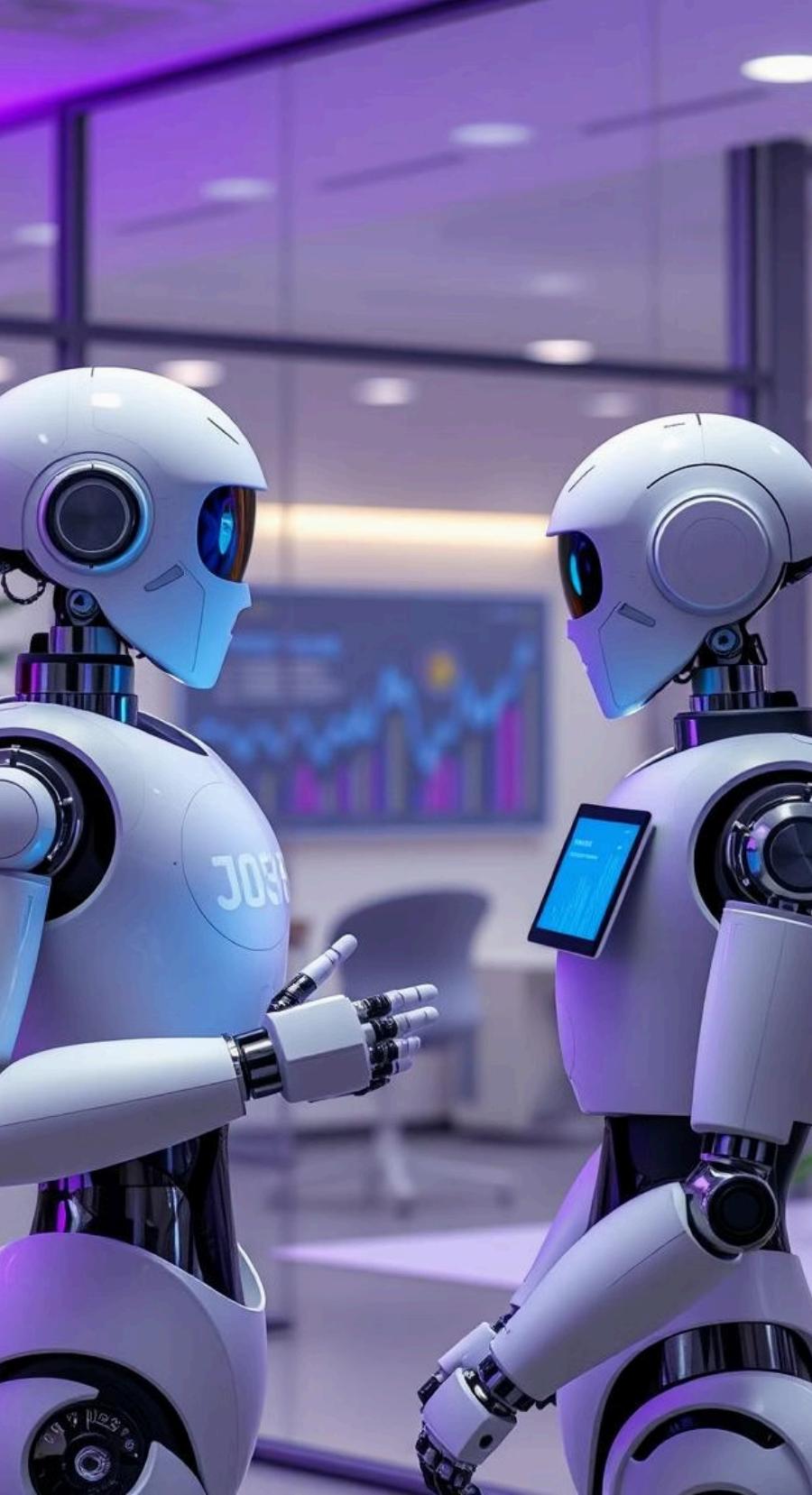
# Интеллектуальная автоматизация HR-процессов, адаптация и обучения сотрудников.

Компании теряют миллионы из-за неэффективных HR-процессов. Ручной найм может занимать недели, что замедляет развитие бизнеса и увеличивает затраты.

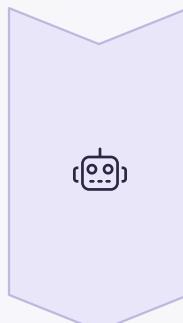
Процессы адаптации и обучения новых сотрудников часто непрозрачны, что снижает эффективность быстрого вовлечения в работу и повышает риск ошибок.

Отсутствие инструментов аналитики производительности затрудняет принятие обоснованных решений и управление талантами на основе данных.

HR требует цифровой трансформации: автоматизации процессов и использования данных для повышения эффективности, сокращения сроков и повышения качества управления персоналом.

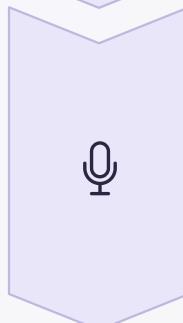


# Умная платформа для HR



## Автоматизированный найм

Интеграция с HeadHunter и CRM-системами для быстрого и точного подбора кандидатов, исключая ручной труд и сокращая время найма.



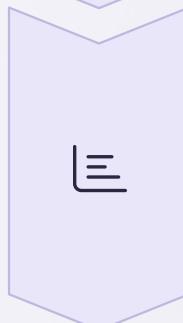
## AI-собеседования

Голосовые и видео интервью без участия человека, позволяющие объективно оценить навыки и компетенции кандидатов в автоматическом режиме.



## Персонализированное обучение

Индивидуальные программы и оценки, адаптированные под каждого сотрудника для эффективного развития и повышения квалификации.



## Комплексная аналитика

Отслеживание прогресса и результатов работы сотрудников с помощью аналитических инструментов, позволяющих принимать обоснованные HR-решения.

# Архитектура Skill.Flow AI

## GPT-4

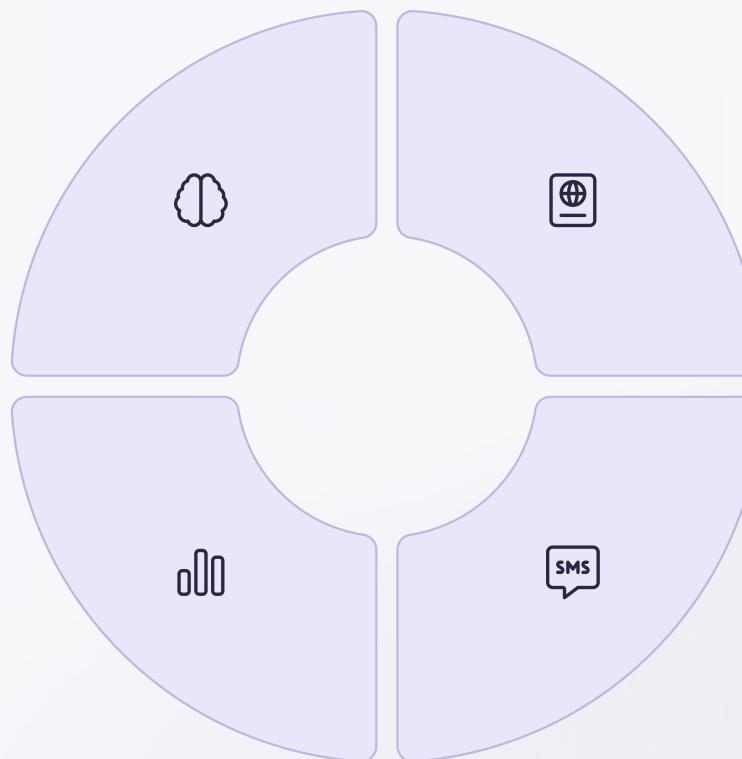
Генерация обучающих курсов и сценариев, обеспечивающая персонализированное обучение и адаптивное развитие сотрудников на основе анализа их навыков и потребностей.

Использование мощных языковых моделей для создания интерактивных и динамичных программ обучения, которые обновляются в реальном времени с учётом прогресса каждого сотрудника.

## AutoML

Использование автоматизированного машинного обучения для предиктивной аналитики, оптимизации кампаний и повышения эффективности маркетинговых стратегий Skill.Flow.

Создание моделей прогнозирования поведения пользователей и повышение ROI маркетинговых активностей благодаря адаптивным алгоритмам обучения.



## BERT / RoBERTa

Анализ резюме и интервью с помощью передовых моделей обработки естественного языка для точной оценки кандидатов и повышения качества найма.

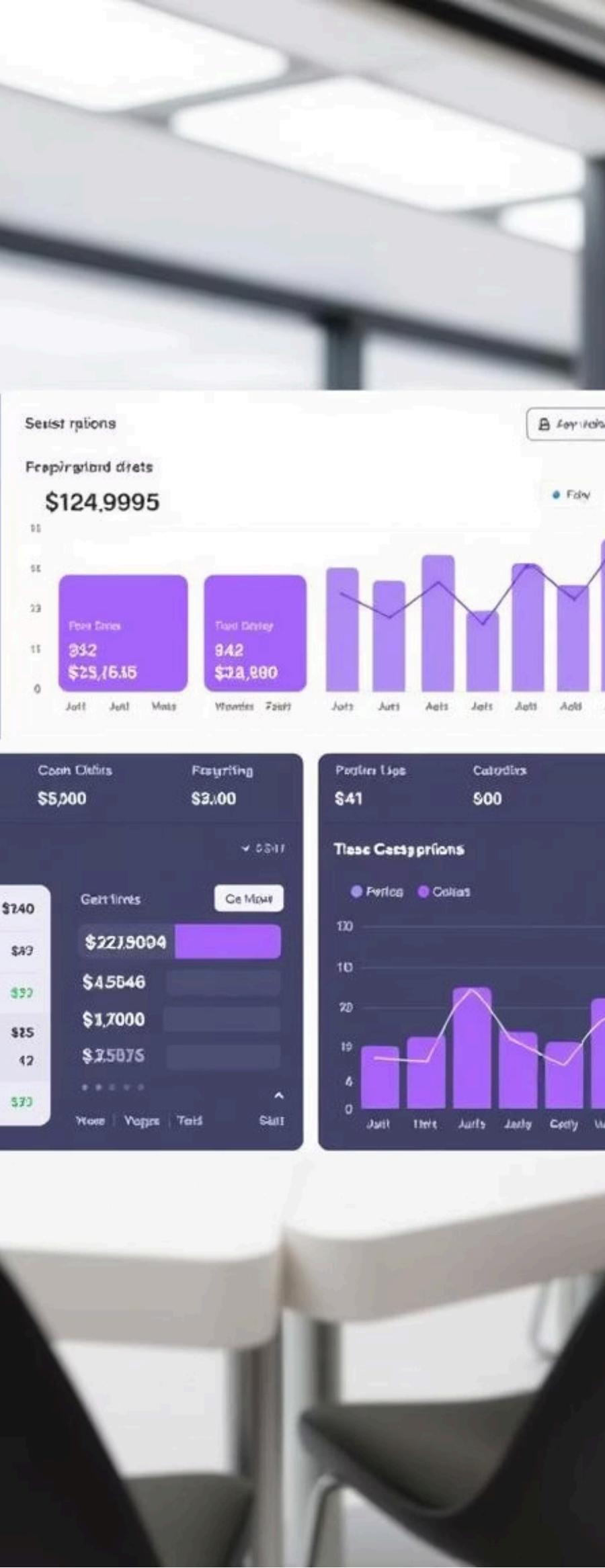
Обеспечение объективного и быстрого отбора кандидатов за счёт глубокого понимания содержания документов и выявления ключевых компетенций.

## Dialogflow / Rasa

Чат-боты и голосовые ассистенты, обеспечивающие эффективное взаимодействие с пользователями, автоматизацию ответов и поддержку HR-процессов в реальном времени.

Автоматизация рутинных задач, таких как запись на собеседования, ответы на часто задаваемые вопросы и предоставление справочной информации сотрудникам.

# Монетизация и Клиенты



## \$125

### Базовая Подписка

Стоимость в месяц при ежегодной оплате (эквивалент \$1500 в год)

Включает доступ ко всем основным функциям платформы Skill.Flow



## \$42

### Дополнительные Услуги

Месячная плата при ежегодной подписке (около \$500 в год)

Возможности расширения, такие как индивидуальная настройка и поддержка

## \$250

### Плата за Настройку

Единовременный платеж за первичную конфигурацию и запуск

Включает обучение персонала и интеграцию с системами клиента

## \$1.5M

### Потенциальная Выручка

При привлечении 1000 клиентов в год

Основываясь на текущей бизнес-модели и средней цене подписки

# Автоматизация маркетинга и продаж

Marketing Automation  
attonn. com!

## Реклама без участия маркетологов

Автоматическое размещение рекламы в социальных сетях и Google Ads обеспечивает максимальный охват и минимальные затраты времени специалистов на ручное управление кампаниями.

## ИИ-боты

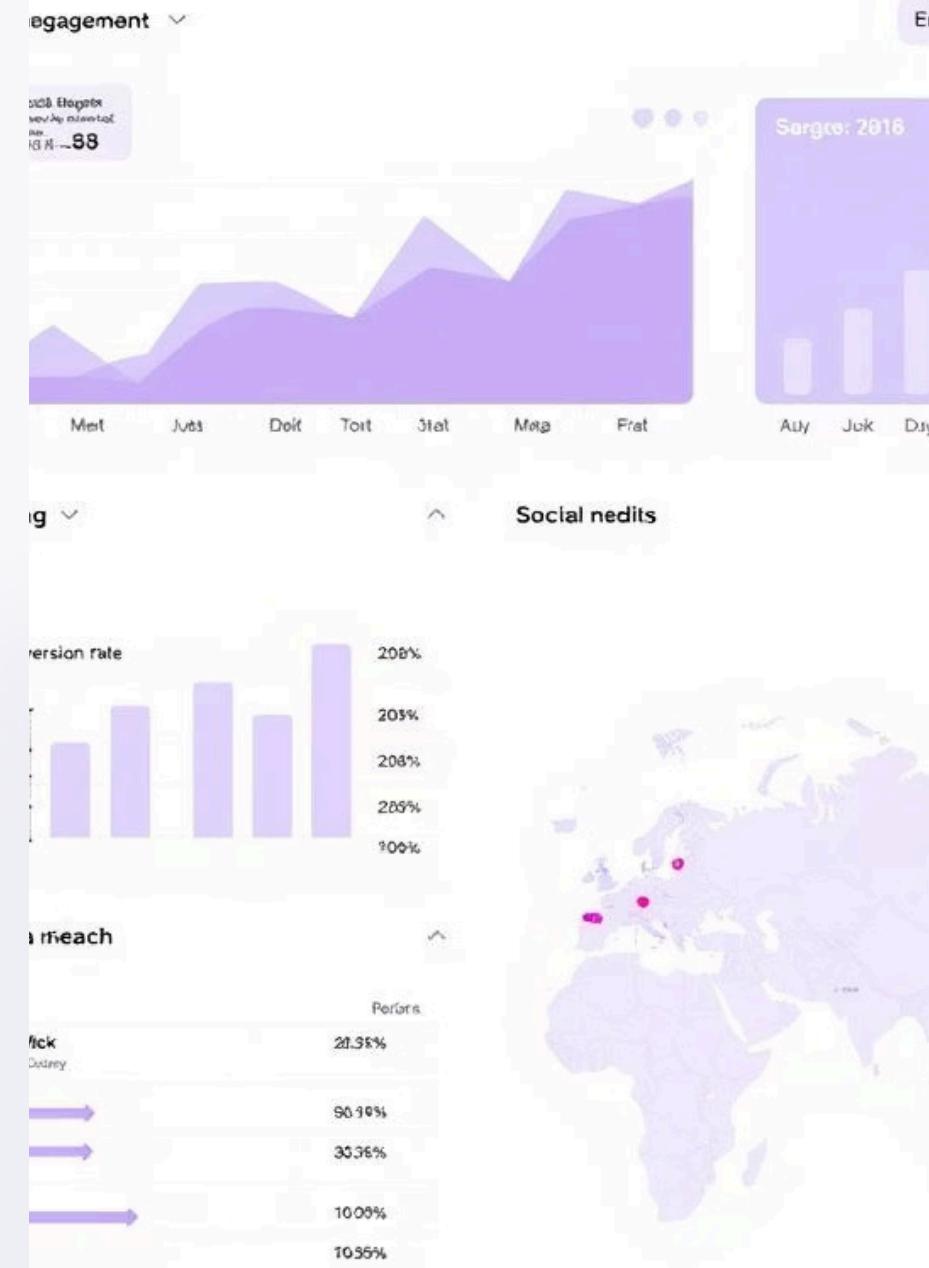
Обработка запросов клиентов и проведение презентаций в режиме реального времени позволяет повысить вовлечённость и улучшить качество обслуживания без участия человека.

## Контент, созданный ИИ

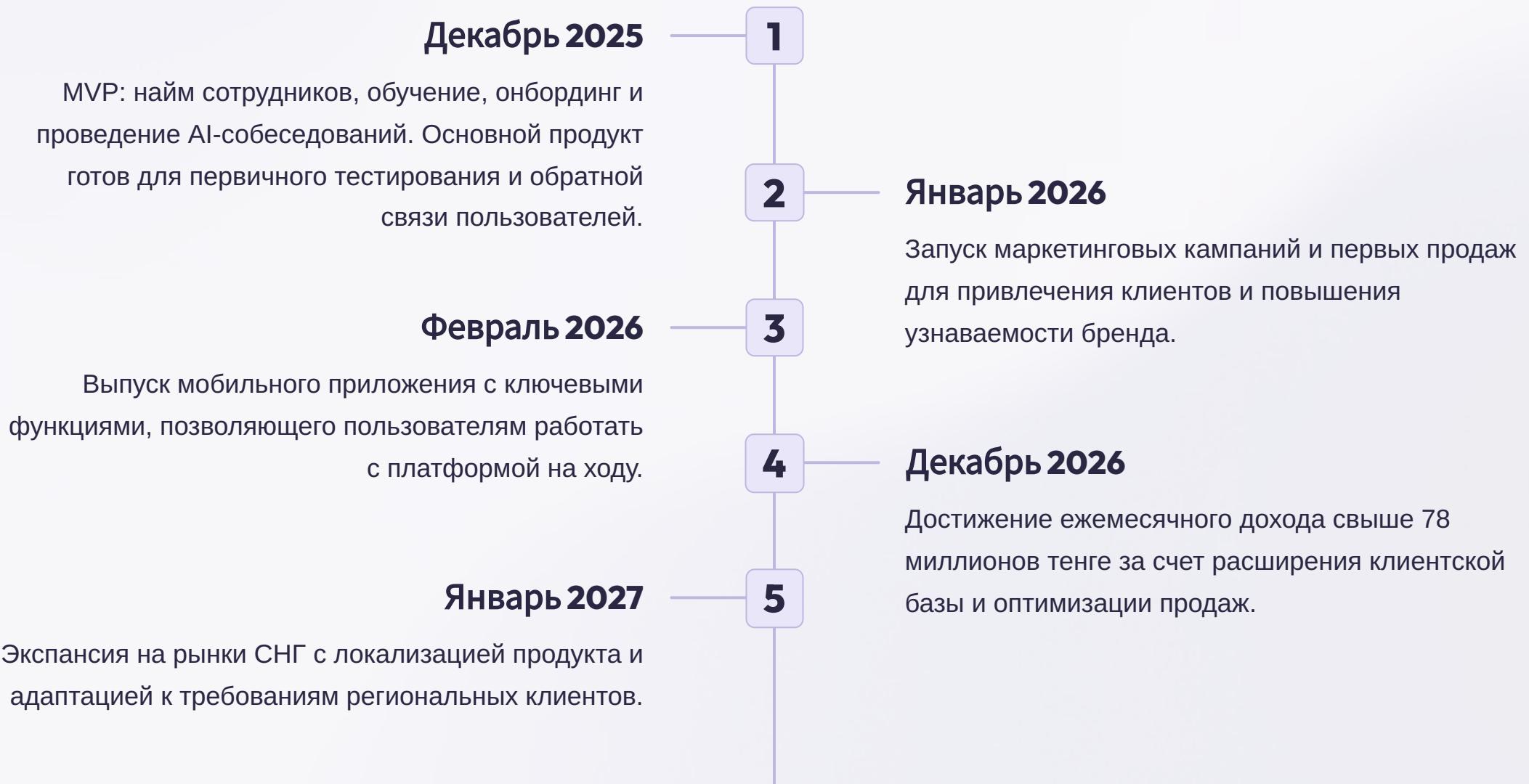
SEO-оптимизированные материалы без копирайтеров позволяют быстро и экономично создавать качественный контент для привлечения целевой аудитории и улучшения позиций в поисковых системах.

## Автоматизированные продажи

Полностью цифровой процесс онбординга клиентов сокращает время заключения сделок и снижает потребность в ручном сопровождении, увеличивая эффективность продаж.



# Дорожная карта развития



# Команда



## Дмитрий Иванович Сиротенко

Генеральный директор и основатель

- Более 15 лет в продажах B2B/B2C с акцентом на рост доходов и удержание клиентов
- Обширный опыт руководящих должностей в Баян Сулу, Kaspi Bank и Roshen, лидирование успешных инициатив по автоматизации продаж
- Глубокие знания в оптимизации процессов продаж и структурировании сложных сделок
- Сильные лидерские и стратегические навыки, опыт управления разнообразными командами в нескольких регионах
- Доказанная история успешного масштабирования продаж на ранних этапах до прибыльности и лидерства на рынке
- Страстный приверженец ИИ и новых технологий для трансформации традиционных бизнес-процессов и повышения операционной эффективности

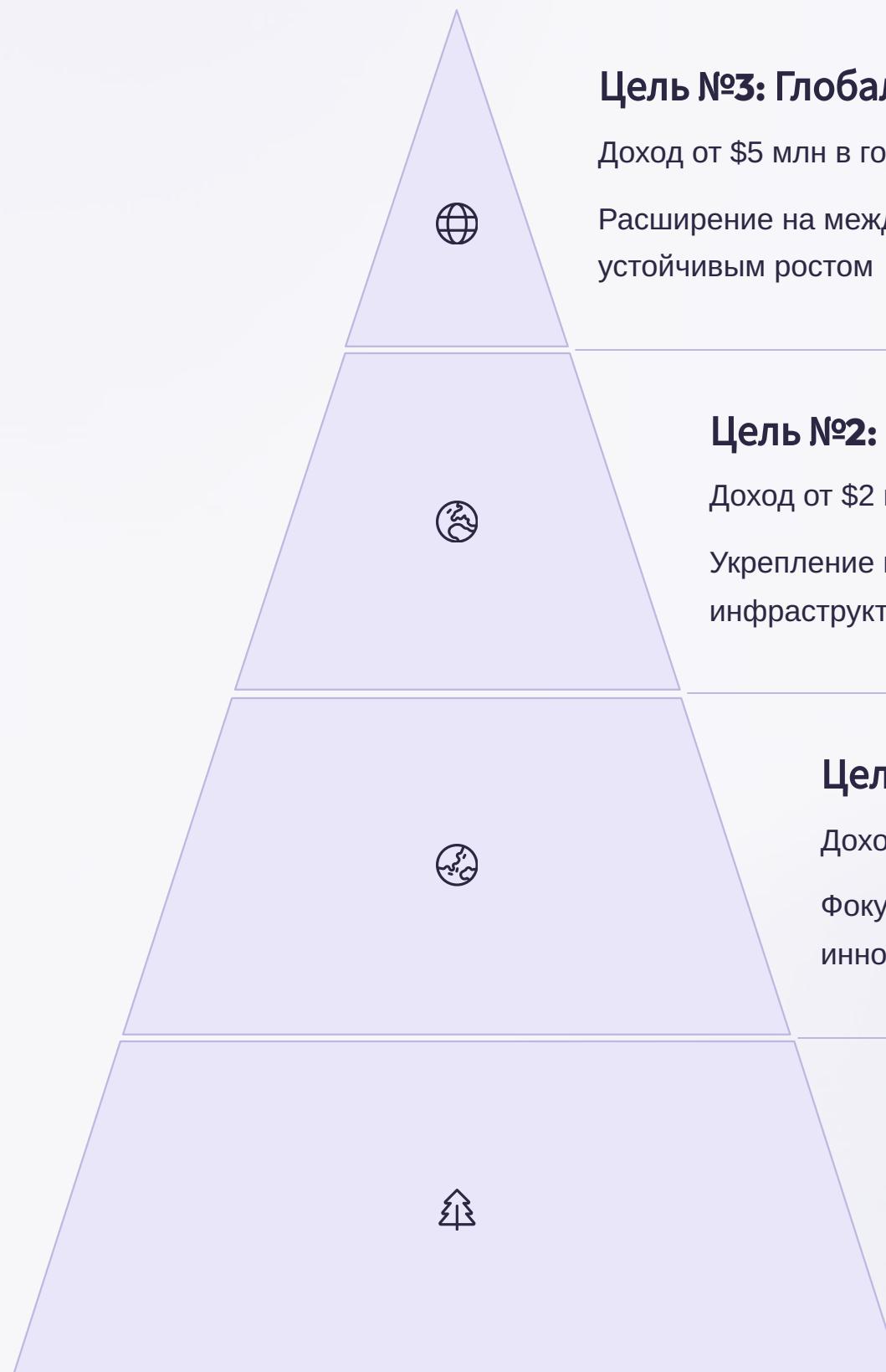


## Техническая команда

В процессе формирования

- Разработчики ИИ, специализирующиеся на обработке естественного языка, создающие продвинутые разговорные интерфейсы и инструменты семантического анализа
- Инженеры ML/RL, фокусирующиеся на моделях обучения с подкреплением для постоянного улучшения автоматизированных систем принятия решений
- Специалисты по интеграции, обеспечивающие бесшовное подключение платформы к разнообразным корпоративным системам и источникам данных
- Посвящены инновациям с использованием гибких методологий разработки, способствующих быстрому прототипированию и итеративным улучшениям
- Стремятся создавать масштабируемые, надежные ИИ-решения, оптимизированные для работы в реальном времени с высокой доступностью
- Тесно сотрудничают с менеджерами продуктов и бизнес-аналитиками для согласования технической разработки с потребностями пользователей и рыночными трендами
- Постоянно инвестируют в профессиональное развитие, чтобы оставаться на переднем крае достижений в области машинного обучения и искусственного интеллекта

# Что Мы Предлагаем Инвесторам



## Цель №3: Глобальный рынок

Доход от \$5 млн в год

Расширение на международные рынки с высокой потенциальной прибылью и устойчивым ростом

## Цель №2: Европа и США

Доход от \$2 млн в год

Укрепление позиции на ключевых западных рынках с развитой инфраструктурой и платежеспособной аудиторией

## Цель №1: СНГ и Азия

Доход \$1.5 млн в год в течение 24 месяцев

Фокус на быстрорастущих регионах с высоким спросом на инновационные HR-решения

## Инвестиции: от \$100,000

Доля в капитале обсуждается индивидуально с каждым инвестором

Гибкие условия сотрудничества для привлечения стратегических партнеров

# Готовы вместе строить будущее HR?



## Свяжитесь с нами

Напишите на: sirotenko.dima@gmail.com



## Позвоните нам

Телефон и WhatsApp: +7 771 768 12 19

Всегда готовы обсудить сотрудничество

Мы всегда на связи для ваших вопросов и предложений



## Станьте партнёром

Инвестируйте в будущее технологий HR и обучения

Присоединяйтесь к нашей команде лидеров и инноваций