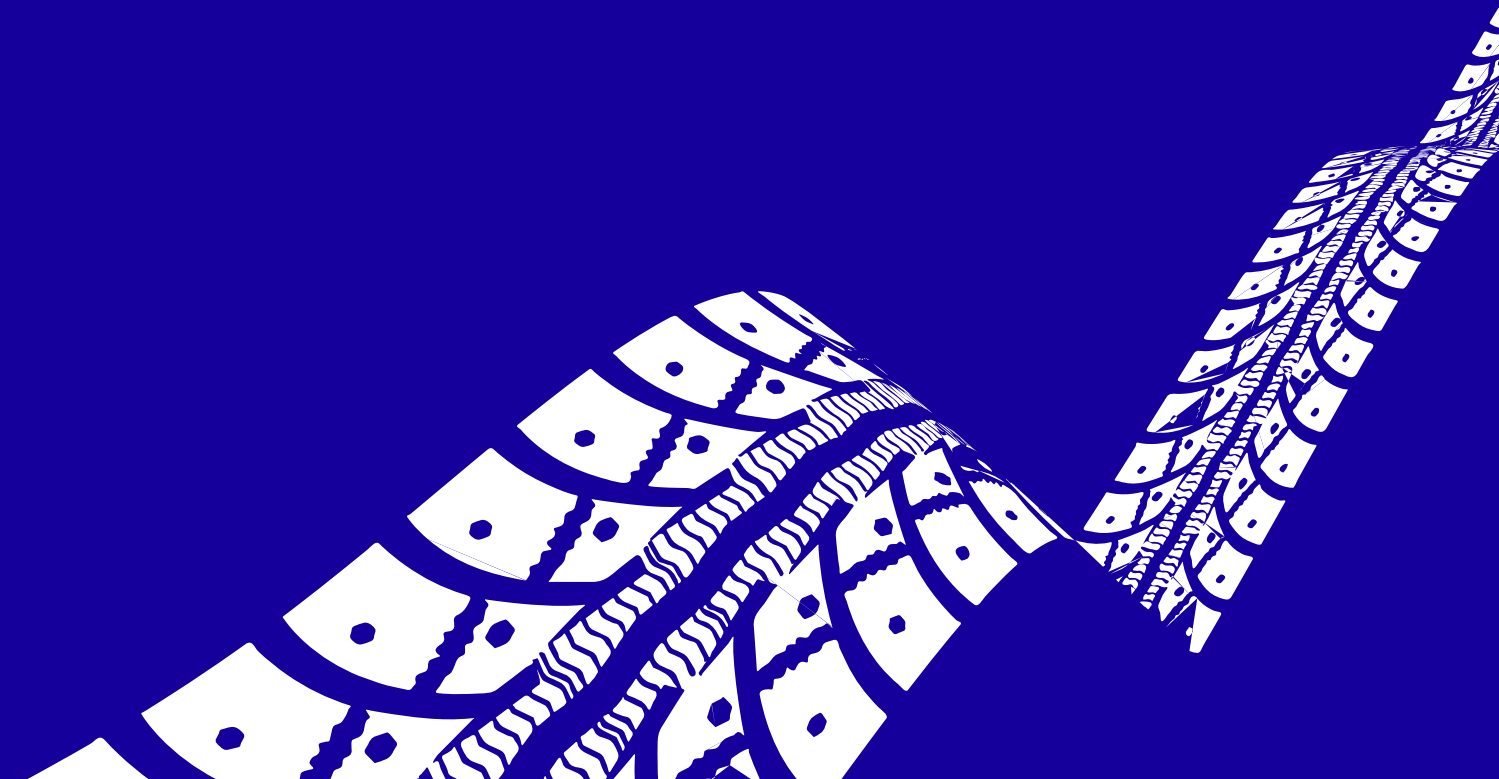


AUTOPRO

онлайн-платформа для аренды автомобилей,
спецтехники и логистического оборудования.



Краткое описание проекта

Почему рынок неэффективен?

Решение

Анализ рынка

Бизнес модель

Финансовые показатели

Инвестиционный запрос

AUTOPRO — Единственная в Казахстане B2B/B2C платформа, объединяющая аренду автомобилей, спецтехники и логистических услуг с полным циклом сделки.

ПОИСК → БРОНИРОВАНИЕ → ОПЛАТА → СОПРОВОЖДЕНИЕ.

КЛЮЧЕВЫЕ МЕТРИКИ:

ТАМ (КАЗАХСТАН):

Аренда авто: \$137.5 млн к 2029 [CAGR 3.71%]

Спецтехника: \$273 млн к 2029 [CAGR 6.2%]

Логистика: \$14.8 млрд к 2029 [CAGR 5.44%]

SAM:

Общая доля рынка аренды \$1,48 млрд к 2029

SOM:

Цель — 25% доли рынка аренды спецтехники к 2029

По данным «Mordor Intelligence 2024» и «Inbusiness.kz 2023»

ПОЧЕМУ РЫНОК НЕЭФФЕКТИВЕН?

11,878

ФРАГМЕНТАЦИЯ:

Нет единой платформы для аренды авто, спецтехники и логистики.

Пример: 11,878 объявлений на OLX, но 0 инструментов для управления сделками.

83%

ОФЛАЙН- ДОМИНИРОВАНИЕ:

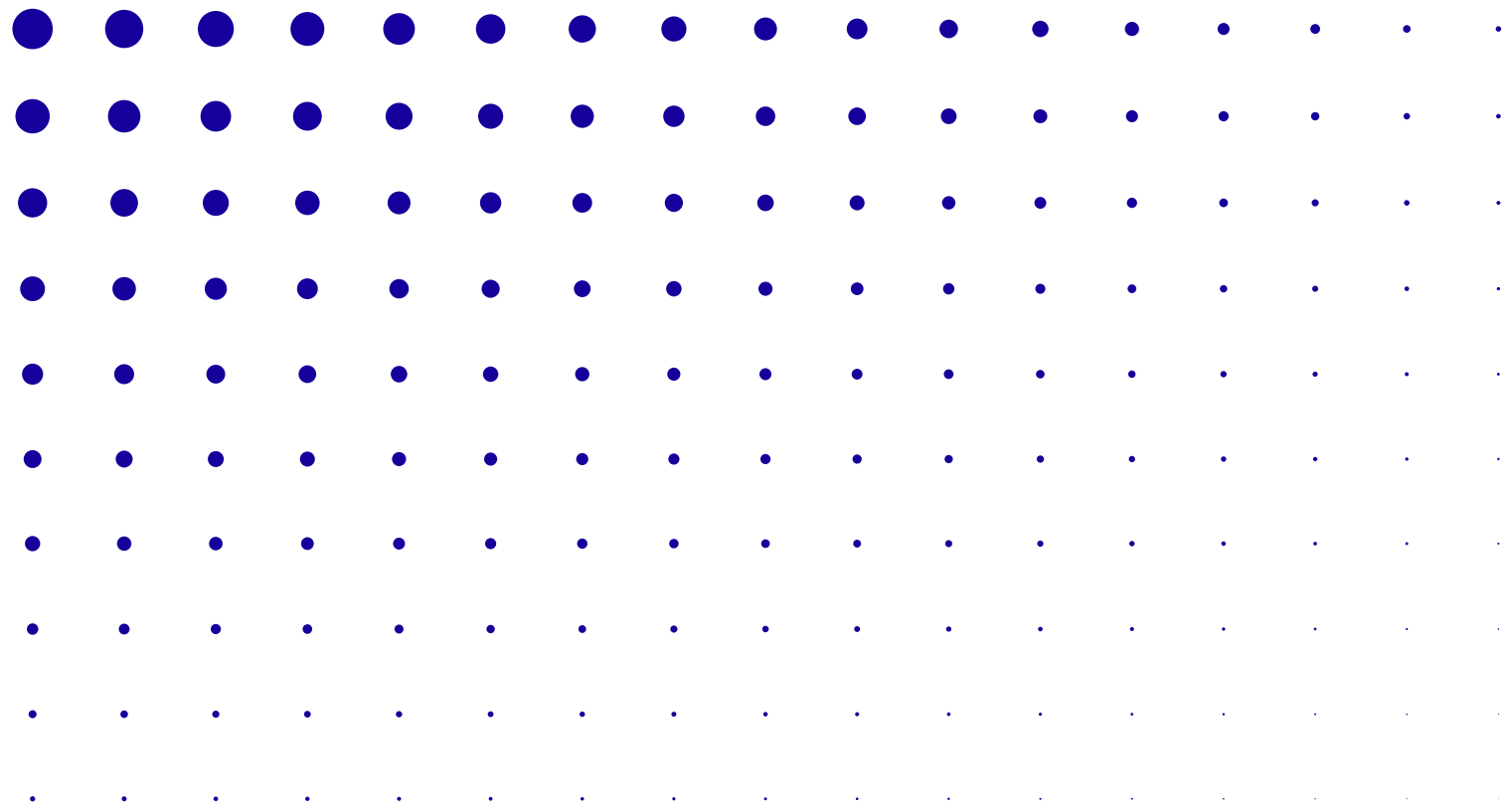
83% сделок вне онлайн-каналов
высокие транзакционные издержки.

31,7%

РИСКИ МОШЕННИЧЕСТВА:

31,7% сделок в офлайн-аренде
сопровожаются рисками мошенничества

[по данным Factum Agency 2024]



РЕШЕНИЕ

**Autopro как «Shopify для
аренды техники»**

ПРОДУКТ:

Для клиентов:

- Единый каталог с фильтрами [цена, локация, рейтинг].
- Онлайн-бронирование + страхование

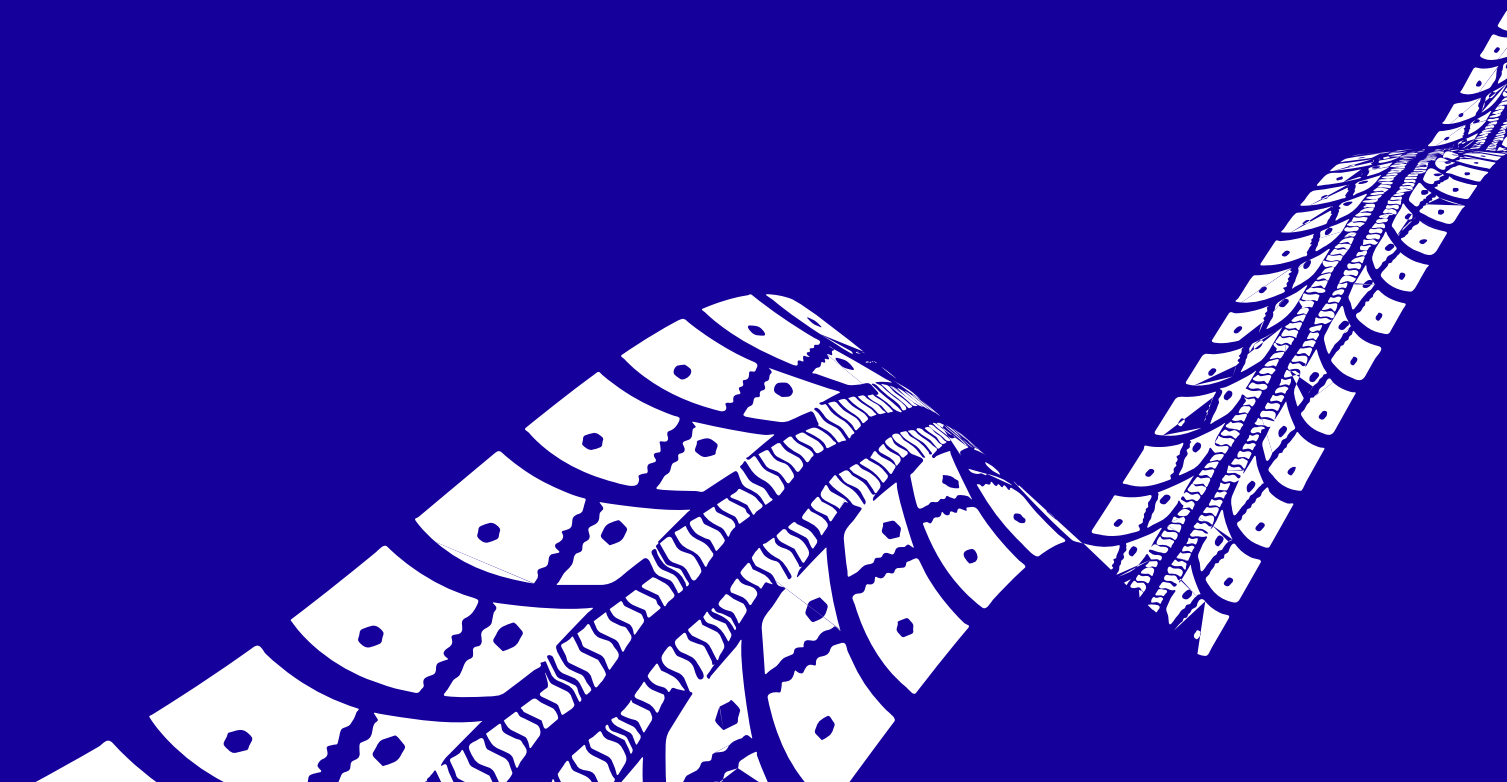
Для арендодателей:

- Календарь доступности,
- Аналитика спроса,
- Автоматизация договоров.

ТЕХНОЛОГИИ:

- Мобильное приложение [iOS/Android]
- Веб-платформа

AUTOPRO



НА ДАННЫЙ МОМЕНТ

 Главная Акции и Объявления Войти

 Легковые

 Грузовые

 Водный

 Оборудование

 Услуги

Выбрать город ^
Все Алматы Астана Шымкент Караганда Актобе Тараз Павлодар
Усть-Каменогорск Семей

Топ объявления

Объявления Оборудование Услуги



7rentca... 35000 тг/день
2025г. Бензиновый Автомат

Подробнее Аренда



Аренда ... 15 000 тг/день
2014г. Бензиновый Автомат

Подробнее Аренда



Аренда ... 8000 тг/день
2009г. Бензиновый Автомат

Подробнее Аренда



Аренда ... 5500 тг/день
1998г. Бензиновый Механика

Подробнее Аренда



АВТО в ... 14000 тг/день
2023г. Бензиновый Автомат

Подробнее Аренда

ПРОТОТИП ПРИЛОЖЕНИЯ

Добро пожаловать в **AUTOPRO**

Зарегистрируйтесь чтобы продолжить

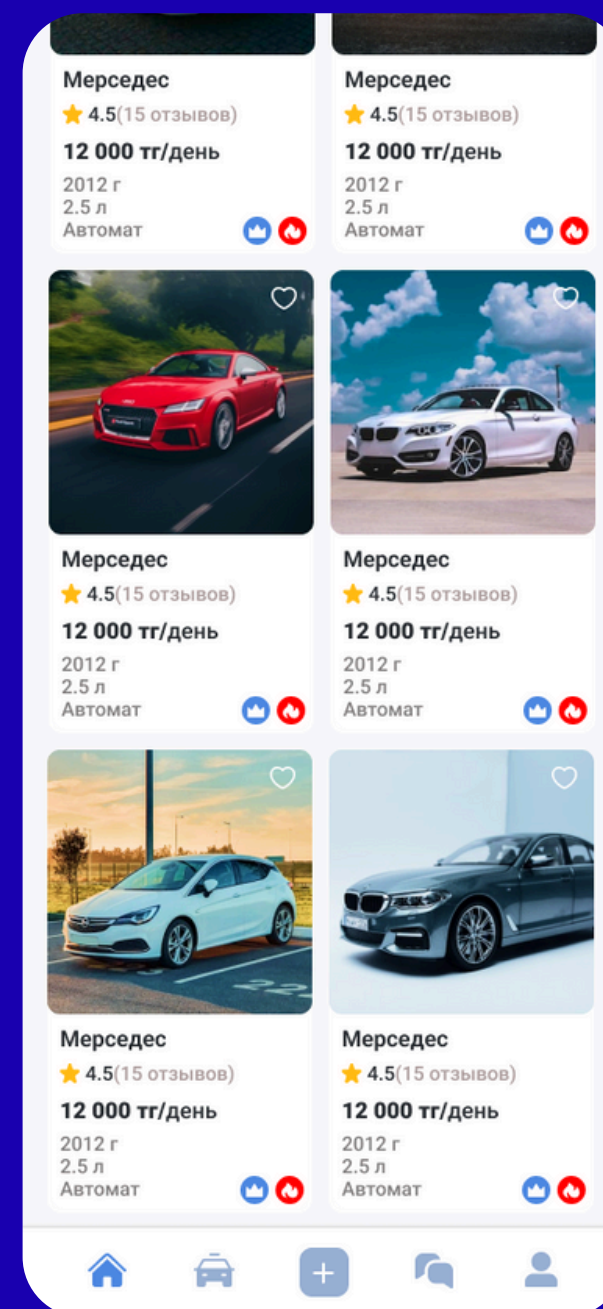
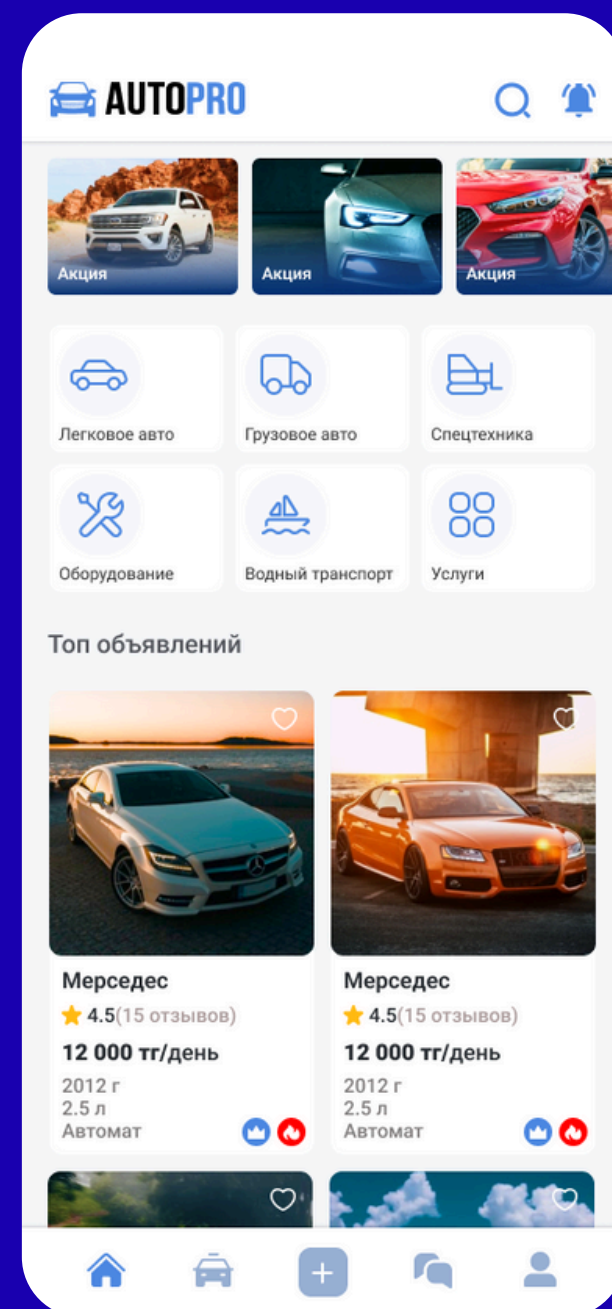
Ваше имя

Ваш телефон

Пароль

Продолжить

Уже есть аккаунт? [Войти](#)



Добавьте объявление

Шаг 1

Выберите тип объявления

Легковое авто

Грузовое авто

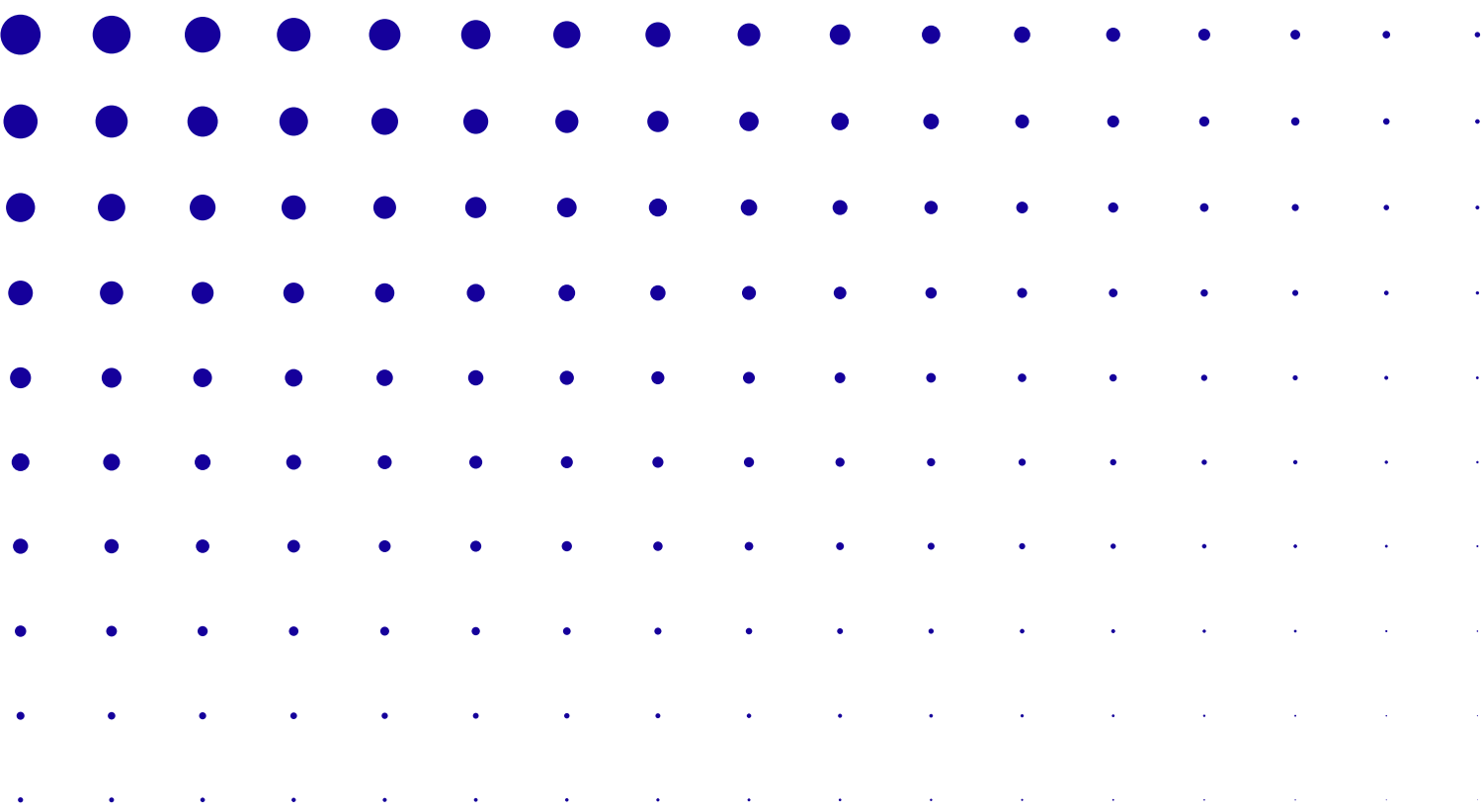
Спецтехника

Оборудование

Водный транспорт

Услуги

Продолжить



АНАЛИЗ РЫНКА

Почему сейчас?

Тренды роста:

- **Строительный бум:** 42.7 млрд тенге — объем аренды стройтехники за 9 мес. 2023.
- **Каршеринг:** +25% в 2024 [Казахстан].
- **Логистика:** \$1.8 трлн тенге инвестиций в 2023 [+50% к 2022].

Цифровизация:

- 71% доходов в автоаренде через онлайн к 2029 [Mordor Intelligence]

Пробелы конкурентов:

- OLX/Kolesa: Нет бронирования, рейтингов, страховки → Autopro закрывает white space.

МОНЕТИЗАЦИЯ:

Комиссия: 10% с каждой сделки [B2C/B2B]

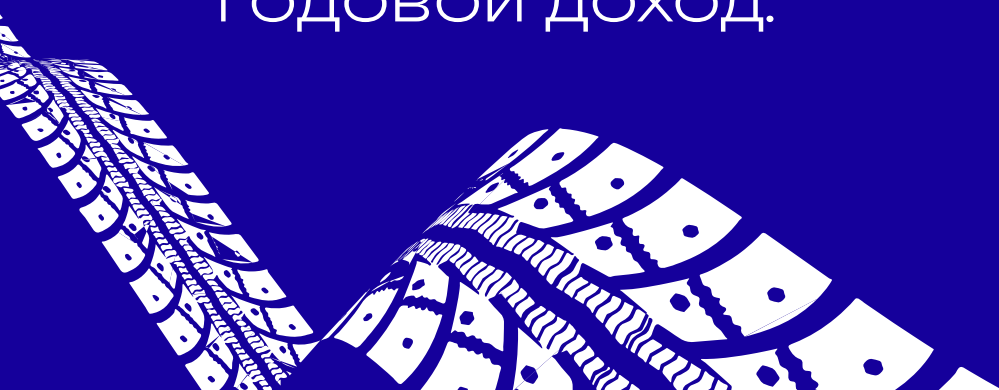
Подписка: 45000 тенге/мес для арендодателей [аналитика, продвижение]

Допуслуги: Страхование [партнерский доход]

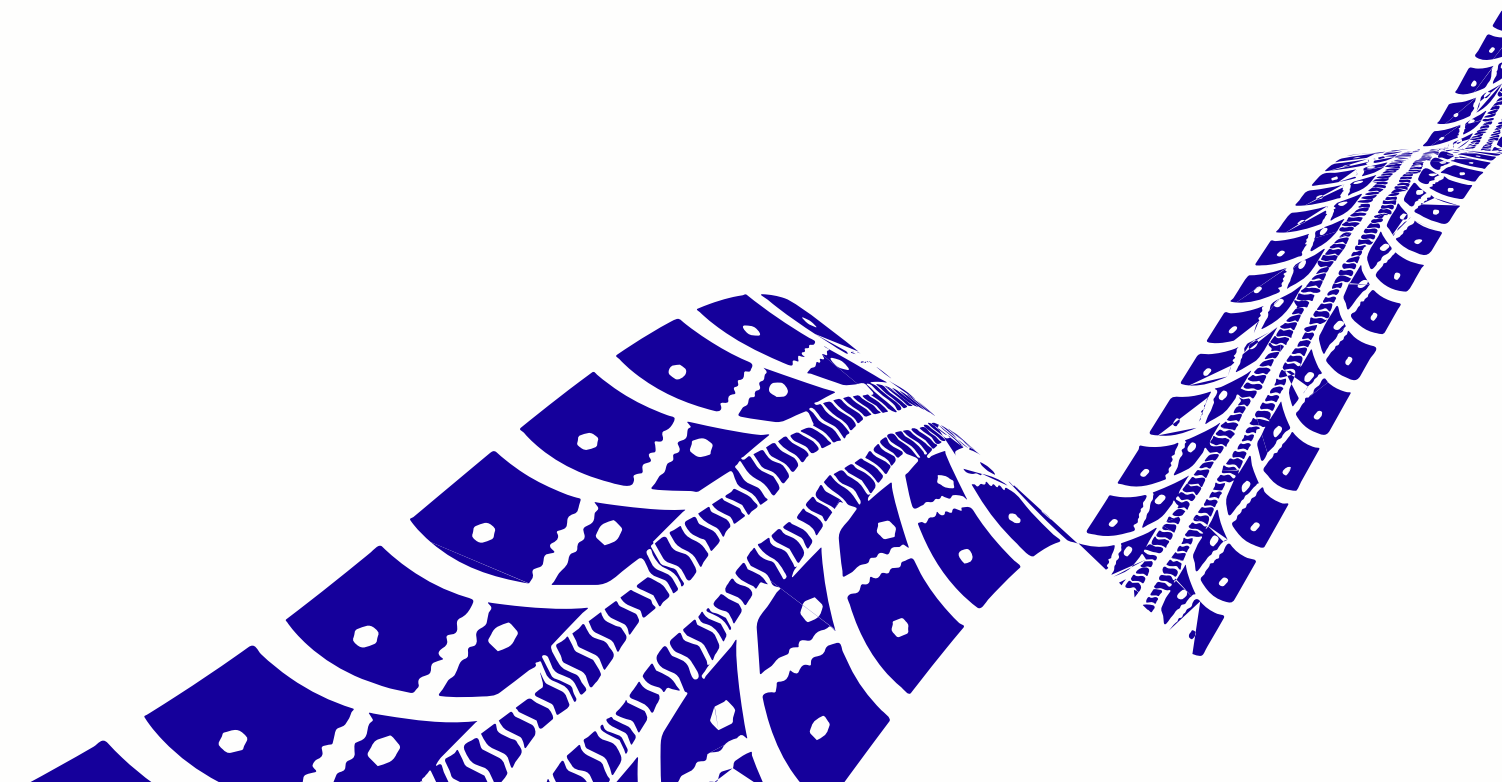
ПРОГНОЗЫ:

12 месяцев: 1000 сделок/месяц → 11,5 млн тенге MRR
[при среднем чеке 115 000 тенге].

36 месяцев: 25% рынка аренды техники → 2,25 млрд тенге
годовой доход.



AUTOPRO



ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Точка безубыточности

Дата выхода на BEP: Q3 2026.

Необходимый MRR: \$80,000/мес.

Выход для инвесторов

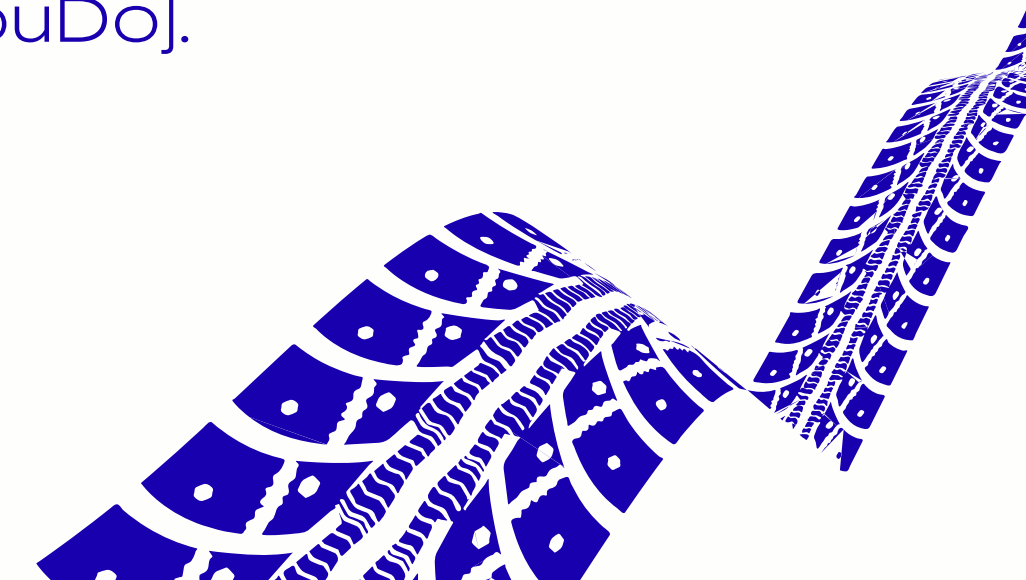
Цель: Привлечение \$2–5 млн в Серии А [2026–2027].

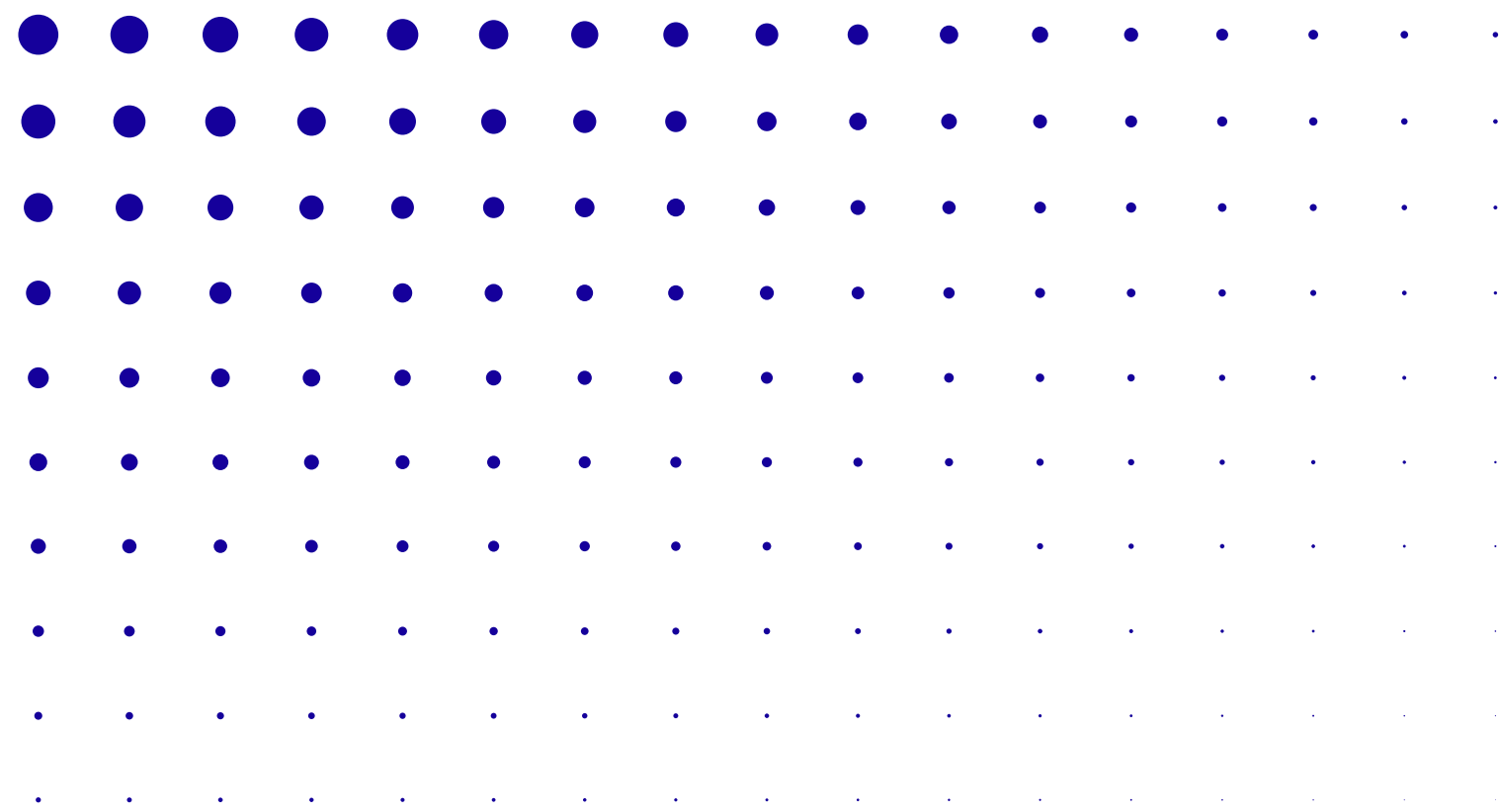
Стратегия:

- Продажа доли региональному игроку [например, российский YouDo].
- Листинг на AIX [Астана] к 2030.

Ожидаемая ROI: 8–10x к 2028.

Прогнозы основаны на CAGR 6.2% [Mordor Intelligence].





ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЗАПРОС

Требуемые инвестиции:
\$150,000.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ:

40% — Product Development
[мобильное приложение, API-интеграции].

35% — Customer Acquisition
[performance-маркетинг, партнерские программы].

25% — Операционные расходы
[юристы, страховые партнеры].

ВЫХОД:

Цель: Серия А [\$2-5 млн] через 24 месяца.

Стратегия выхода: Приобретение региональными игроками [например, российский YouDo] или IPO на AIX [Астана].

НАША ЦЕЛЬ

Стать лидером рынка аренды спецтехники в Казахстане с дальнейшей экспансией.

Бизнес-план и финансовая модель обсуждаются в частном порядке после подписания NDA.

